



Création, cession / transmission, valorisation,
évolution des structures juridiques...
votre partenaire de confiance

AQUILA NOTARIAT

Pour accompagner l'évolution et la transformation des Études notariales

Être
accompagné,
à la création

Appréhender
de nouveaux
marchés

S'adapter
aux besoins
des clients

Définir
ses actions
stratégiques

Choisir la bonne
structure
juridique

Valoriser
son Étude

Travailler
en synergie
avec des confrères

Transmettre
ou céder
son Office

Aquila Notariat est un service exclusif opéré conjointement par le CRIDON LYON, l'office Mattei et Associés, le cabinet d'expertise comptable Bourdalé Dufau Audit et Conseil, les conseils en stratégie et communication 2803Média et Bacon&eggs.

Plus d'informations :

0800 008 206
conseils@cridon-lyon.fr



Michel MANENT

Directeur Général / CEO
CRIDON LYON

DEA de droit social - ex avocat au barreau de Lyon -
MBA de l'EM Lyon - MBA IMD de Lausanne. Successivement
directeur juridique, secrétaire général, DRH de grands groupes,
en secteur des services et industries. Mandataire social
(Président de COS).

EXPERTISES

- Accompagnement du changement
- Management entreprises de services
- Stratégie
- Juriste droit social, société...

RÉFÉRENCES

SIGNIFICATIVES

- CRIDON LYON (depuis 2014)
- Groupe ADECCO SA
- Groupe ADIA SA, OLSTEN CORP, SOGICA,
- Groupe BPCE



Pierre BOURDALÉ DUFAU

Expert-comptable, CAC, cogérant BDAC
MEMBRE DE JPA INTERNATIONAL

Spécialiste de la comptabilité, la gestion et la restructuration
juridique des offices notariaux. Intervient dans différents
domaines en matière de conseils dans près de cinquante offices,
d'animation auprès d'organismes de formation liés au notariat
et du contrôle des études (inspecteur comptable indépendant
et inspecteur national pendant près de 20ans auprès du CSN).

EXPERTISES

- Comptabilité notariale
- Gestion prévisionnelle
- Conseil juridique
- Formation

RÉFÉRENCES

SIGNIFICATIVES

- Animation depuis près de 10 ans sur les SEL et les holdings (SPFPL), nouvelle approche dans les modes d'exercice du notariat
- Création du logiciel GPO (Gestion Prévisionnel des Offices)
- Rédaction d'articles sur le tableau de bord notarial.



Anthony ROUY

Notaire
SELARL MATTEI & ASSOCIÉS

Master II Droit des Affaires , Master II Droit notarial,
diplôme Supérieur du Notariat.
Notaire au sein de la SELARL MATTEI & ASSOCIES
depuis près de 10 ans.

EXPERTISES

- Droit des sociétés : constitution, cession de contrôle, fusion, apports, cession de fonds de commerce, suivi juridique, restructuration...
- Fiscalité : entreprises, personnelle, immobilière
- Transmission à titre gratuit d'entreprise (donation-partage avec pacte 787B dit Dutreil)
- Montages immobiliers

RÉFÉRENCES

SIGNIFICATIVES

Spécialisation en droits des affaires et en restructuration de sociétés depuis près de 10 ans



Pascal BARDOUX

Fiscaliste
CRIDON LYON

Titulaire d'un DESS de Fiscalité de l'entreprise (PARIS IX DAUPHINE).
Fiscaliste au CRIDON LYON depuis 2005.
Contrôleur de gestion au sein d'une banque (Banques populaires Loire et Lyonnais) et auditeur financier (GRANT THORNTON).
Spécialisé en fiscalité et notamment en fiscalité d'entreprise.

EXPERTISES

- Fiscalité d'entreprise
- Fiscalité de la gestion de patrimoine
- Fiscalité internationale
- Animation de conférences en fiscalité des transmissions d'entreprises
- Participation à la rédaction d'articles de doctrines (Cahiers du CRIDON)

RÉFÉRENCES

SIGNIFICATIVES

- CRIDON LYON (depuis 2005)
- GROUPE BANQUES POPULAIRES
- GRANT THORNTON



Nadja SEUWEN

Juriste en Droit des sociétés
CRIDON LYON

Titulaire du CAPA et d'un Master 2 Juriste d'Entreprise – DJCE (Diplôme de Juriste-Conseil en Entreprise).
Juriste au CRIDON LYON depuis janvier 2017. Avocate spécialisée en droit des sociétés et plus particulièrement en matière d'acquisitions / cessions d'entreprises et fusions / restructurations de sociétés.

EXPERTISES

- Droit des sociétés : créations, transformations, fusions, cessions de parts ou d'actions de sociétés, notamment notariales...
- Droit fiscal : fiscalité attachée aux opérations de cessions et transformations, dissolutions de sociétés...

RÉFÉRENCES SIGNIFICATIVES

- CRIDON LYON (depuis 2017)
- Adamas Avocats et Associés (de 2015 à 2017)
- EY Société d'Avocats (de 2007 à 2014)



Virginie KERREST

Fiscaliste
CRIDON LYON

Titulaire du CAPA (Certificat d'Aptitude à la Profession d'Avocat) et d'un DESS de Fiscalité appliquée (Paris V) . Fiscaliste au CRIDON LYON depuis octobre 2008. Avocate spécialisée en droit fiscal et plus particulièrement en matière de plus-values professionnelles et TVA.

EXPERTISES

- Droit fiscal : plus-values, IS, TVA, montages fiscaux, restructurations, contentieux fiscal...
- Droit des sociétés : fiscalité des apports, dissolutions, retraits d'associés, augmentations de capital

RÉFÉRENCES SIGNIFICATIVES

- CRIDON LYON (depuis 2008)
- Avocat en droit fiscal et droit des affaires de 2004 à 2008.



Thomas SEBAL

Directeur
Bacon & eggs, agence conseil en communication

Diplômé de l'IEP Lyon et de l'ESCP. Thomas a 20 ans d'expérience dans le marketing et la communication. Il accompagne les marques et organisations dans le cadrage, la conception et la mise en œuvre de leur stratégie de communication.

EXPERTISES

- Marketing et communication
- Stratégie de communication
- Branding / identité
- Positionnement
- Plan de communication
- Conduite du changement
- Édition et numérique

RÉFÉRENCES SIGNIFICATIVES

- ACTION LOGEMENT
- CANALSATELLITE
- CGI
- GROUPE CROMOLOGY
- CRIDON LYON
- EDF
- FASTT
- LIGNE ROSET
- SCHNEIDER-ELECTRIC



Henri LABARRE

Directeur
2803 MEDIA, conseil en digital et data management

Diplômé de l'INSA Strasbourg et de l'EM Lyon. Il est actuellement directeur chez 2803 MEDIA. Préalablement, il a travaillé neuf ans chez Ernst & Young Advisory sur les problématiques de l'innovation, de la conduite du changement et du data management.

EXPERTISES

- Stratégie des organisations
- Études de faisabilité
- Diagnostic et analyse stratégique
- Planification stratégique
- Business plan
- Mise en place de stratégie de communication et marketing online
- Accompagnement de projets

RÉFÉRENCES SIGNIFICATIVES

- Intérimaires Santé
- CRIDON LYON
- FASTT / FAFTT
- CCI LYON
- PRESIDEO
- WINEFAIR
- MINISTÈRE DE LA RECHERCHE
- CG HAUTS DE SEINE

Création, cession / transmission, évolution des structures juridiques, valorisation... votre partenaire de confiance

Accompagner l'évolution et la transformation des Études Notariales



Vous créez votre Étude,
et **vous souhaitez être
accompagné**, autant pour
les statuts et actes que
pour l'organisation ?

Vous souhaitez vous
rapprocher d'une ou plusieurs
Études, et vous vous
demandez **quelles synergies
mettre en œuvre** et quelles
précautions prendre ?

Vous partez à la retraite
et souhaitez transmettre
ou céder votre Étude
dans les meilleures
conditions ?

Vous souhaitez connaître
la valeur de votre Étude
et avez **besoin du regard
d'un expert** ?

Vous vous demandez
**comment appréhender
de nouveaux marchés,**
de nouveaux territoires,
et segments de clientèle ?

Vous voulez revoir
**le positionnement
de votre Étude,**
sa stratégie, son identité
et vous souhaitez vous
appuyer sur des spécialistes ?

**Aquila Notariat vous accompagne dans la définition de la bonne stratégie
et dans la mise en œuvre des solutions opérationnelles.**

Nous connaissons le notariat, nous appréhendons de manière approfondie les problématiques concrètes des offices, les évolutions du droit (national ou international), ainsi que les attentes de vos clients ou la dynamique de vos territoires.

Nos experts sont en capacité de vous accompagner à la fois dans la définition d'une vision stratégique pour votre Étude, tout en étant en capacité de mettre en œuvre des actions et de rédiger des actes, à la virgule près.

Nous disposons du recul nécessaire que vous attendez de conseils extérieurs ; dans le même temps, vous pourrez aussi compter sur la considération, la compassion et la confidentialité que vous trouvez chez vos pairs, d'ailleurs certains d'entre nous sont aussi des notaires.

L'ADN Aquila Notariat s'articule autour des grandes valeurs suivantes :

EXPERTISE

Il s'agit de vous aider à effectuer le diagnostic stratégique de votre Étude afin de déterminer les orientations et arbitrages correspondant à vos besoins, ainsi que notre proposition d'accompagnement.

PROXIMITÉ

Nous sommes au plus près des notaires, sur le terrain, dans leurs Études. Nous suivons au plus près leurs interrogations, leurs préoccupations et leurs besoins.

BIENVEILLANCE ET CONSIDÉRATION

C'est l'essence même de ce qui guide nos missions auprès des notaires.

PRAGMATISME

Nous travaillons toujours à trouver des solutions opérationnelles, pratiques et réalistes.

SUR-MESURE

Chaque mission est conçue et exécutée selon le contexte stratégique, personnel et territorial de l'Étude. La méthodologie est un guide mais les solutions proposées sont uniquement sur-mesure.

Ajoutons que chacune de nos missions est réalisée **en complète confidentialité.**

Nos domaines de compétences

- Droit des sociétés
- Fiscalité
- Comptabilité et finance
- Pratique notariale, déontologie
- Procédures, saisies et pénal
- Formalités juridiques (OPM)
- Droit social
- Stratégie des organisations
- Management et organisation
- Formation
- Marketing de l'offre et communication (identité, positionnement, supports imprimés ou numériques)
- Gestion et coordination de projet
- Conduite du changement

Notre méthodologie est conçue pour répondre précisément aux enjeux des Études notariales, quelles qu'elles soient : petites ou grandes, généralistes ou spécialistes, récentes ou anciennes, urbaines ou rurales...

Elle est à géométrie variable, afin de vous accompagner dans l'élaboration du plan de transformation qui vous convient le mieux, de la vision stratégique aux actions opérationnelles concrètes.

Elle s'articule autour de 2 grandes phases :

- La définition des objectifs à atteindre, c'est-à-dire établir la future organisation stratégique de votre Étude,
- L'accompagnement à la mise en œuvre opérationnelle, c'est-à-dire agir à vos côtés, pour votre compte, afin de mettre en œuvre le plan d'actions opérationnelles.

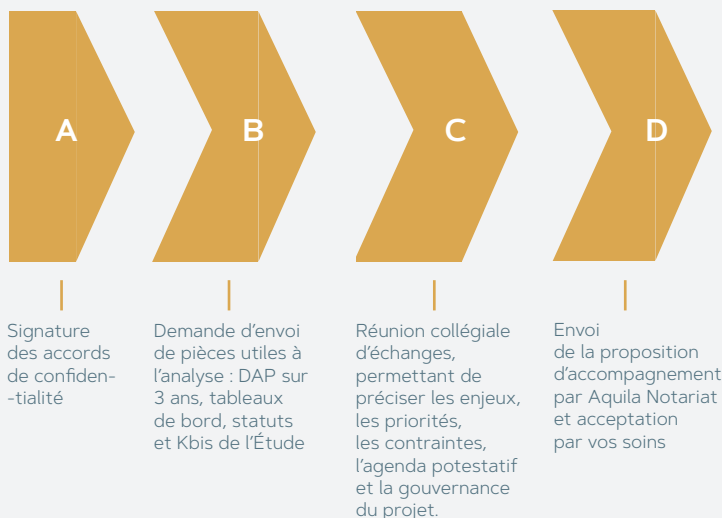
La première phase est obligatoire, c'est elle qui permettra de définir le périmètre des actions à réaliser, mais la seconde reste à votre entière appréciation.

PHASE 1 Les objectifs à atteindre

Pour le diagnostic stratégique, notre proposition d'accompagnement se structure autour de deux étapes :

1. CONSULTATION PRÉALABLE

Il s'agit de vous aider à effectuer le diagnostic stratégique de votre Étude afin de déterminer les orientations et arbitrages correspondant à vos besoins ainsi que notre proposition d'accompagnement

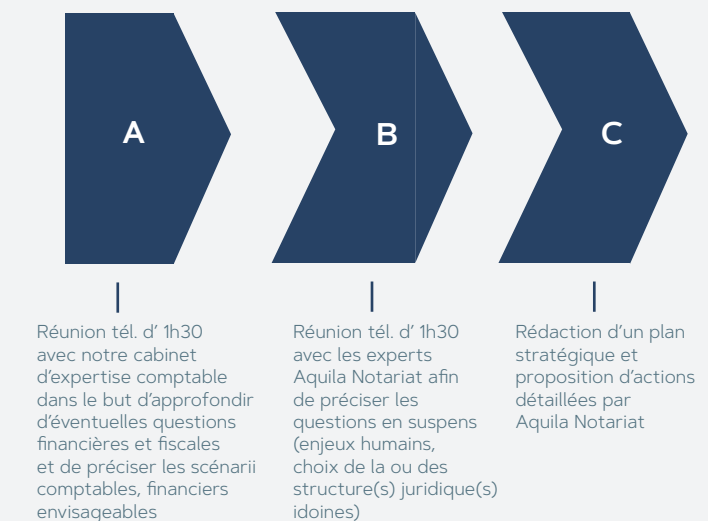


LIVRABLES :

- Préparation et animation de la réunion collégiale
- Première analyse de situation financière
- Compte-rendu de la réunion collégiale.

2. DIAGNOSTIC DE SITUATION

Une fois la proposition d'accompagnement validée par vos soins et suite à la réunion collégiale, nous mettons en place les actions suivantes :



LIVRABLES :

- Relevés de décisions
- Plan stratégique et plan d'actions détaillées
- Notes juridiques relatives aux points techniques nécessitant une expertise (Droit société, Fiscalité, Social...)

PHASE 2

Accompagnement à la mise en œuvre opérationnelle

Pour la mise en œuvre opérationnelle du plan d'actions, notre proposition de valeur s'articule autour de deux grands axes :

- l'assistance à maîtrise d'œuvre : Aquila Notariat vous aide à coordonner et superviser les différents projets qui structureront votre Étude (changement, social)
- la production opérationnelle : Aquila Notariat et ses partenaires spécialistes réalisent tout ou partie des actions concrètes en relation avec la stratégie retenue et en fonction de l'offre de services acceptée par vos soins.

1. ASSISTANCE À LA MAÎTRISE D'ŒUVRE

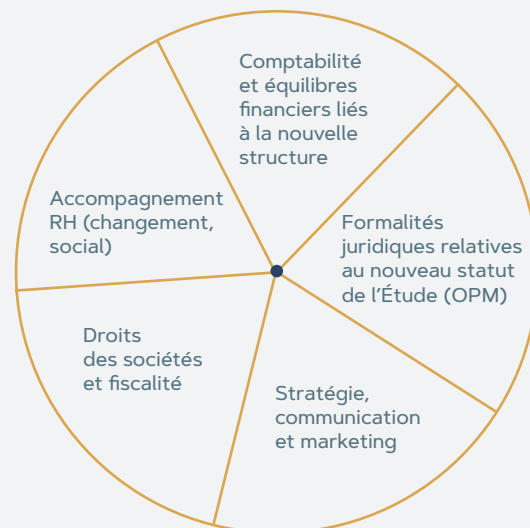
LIVRABLES :

- Feuille de route des actions
- Relevés de décisions
- Compte-rendu de réunions et suivi de l'avancée des projets

Pour cet axe, Aquila Notariat soumet un devis détaillé selon le périmètre de la prestation attendue.

2. PRODUCTION OPÉRATIONNELLE

Aquila Notariat réalise pour votre compte des actions concrètes qui permettent de mener à bien la stratégie. En général, il s'agit d'accompagner les Études sur les grands axes opérationnels suivants :



Pour ce second axe, les budgets sont déterminés au cas par cas selon les besoins identifiés pour chaque Étude.

